

Sous-section 2.—Valeur et volume de la production

Valeur.—L'étude de la valeur de la production manufacturière au cours d'un certain nombre d'années doit tenir compte des fluctuations de prix. En ces dernières années, les importants changements des prix ont rendu les indices non rectifiés de la valeur des produits de plus en plus insuffisants à eux seuls comme référence économique. C'est pourquoi l'intérêt s'est nécessairement porté sur le volume de la production. Voici la situation des prix depuis 1929, d'après la base 1935-1939=100:

Année	Indice général des prix de gros	Indice des prix des produits entièrement et presque entièrement fabriqués	
		Indice général des prix de gros	Indice des prix des produits entièrement et presque entièrement fabriqués
1929.....	124.6	123.7	123.7
1933.....	87.4	93.3	93.3
1939.....	99.2	101.9	101.9
1944.....	130.6	129.1	129.1
1946.....	138.9	138.0	138.0
1949.....	198.3	199.2	199.2
1953.....	220.7	228.8	228.8
1955.....	218.9	224.5	224.5
1956.....	225.6	231.5	231.5
1957.....	227.4	237.9	237.9
1958.....	227.8	238.3	238.3
1959.....	230.6	241.6	241.6
1960.....	230.9	242.2	242.2

Volume.—Comme les biens et les services constituent en définitive le véritable étalon du revenu réel, l'accroissement en volume de la production manufacturière, indépendamment de sa valeur, revêt une grande importance. Ce qu'il importe de savoir, c'est si le consommateur reçoit plus de biens et de services, non s'il dépense davantage.

Ces dernières années, le Bureau fédéral de la statistique s'est occupé de remanier l'indice de la production industrielle*, qui a été publié pour la première fois en 1926 et a fait depuis l'objet de plusieurs revisions importantes. Le dernier remaniement a été rendu possible grâce à l'existence de nombreuses données de base. Le Bureau a recueilli à cette fin de précieuses statistiques annuelles depuis la fin de la Première Guerre mondiale et la portée des données mensuelles a été fort élargie. En appliquant les méthodes établies à la lumière de l'expérience acquise depuis vingt-cinq ans, on a pu dresser un indice passablement exact qui remonte jusqu'à 1935.

Le secteur manufacturier se divise en biens durables et biens non durables. Le mouvement des uns diffère de celui des autres. Les durables tendent à s'affaïsser davantage quand vient le marasme tandis que le besoin des non-durables est plus constant.

Les changements en volume de la production des biens durables et non durables durant la période 1945-1959 sont analysés aux pages 653-662. Le tableau 5 montre les fluctuations des indices du volume de la fabrication des biens durables et non durables, ainsi que de la production manufacturière totale durant les années 1945-1960. Les tableaux 6 et 7 montrent les fluctuations des groupes classés parmi les biens durables et non durables durant la même période.

Par rapport à 1959, le groupe des biens durables en général a fléchi de 2.1 p. 100 en 1960, tandis que celui des non-durables a augmenté de 1.1 p. 100, de sorte que le volume de la production manufacturière globale a légèrement diminué. Tous les groupes classés parmi les biens durables ont fléchi, sauf les produits des métaux non ferreux; les articles en bois ont fléchi de 0.4 p. 100; le fer et l'acier, de 6.7; le matériel de transport, de 1.1; les appareils et fournitures électriques, de 2.5; et les produits de minéraux non métalliques, de 5.5. L'accroissement des produits de métaux non ferreux a été de 10.1 p. 100.

* Les méthodes de construction de l'indice ainsi que sa portée sont expliquées dans la publication du Bureau fédéral de la statistique: *Revised Index of Industrial Production, 1935-1967* (n° de catalogue 61-502).